

Software próprio ou pronto?

Como decidir entre
desenvolver do zero
ou adotar uma
solução existente



```
1 <!DOCTYPE html>
2 <html lang="en">
3 <head>
4 <title>My perfect
5 <meta charset=
6
7 <link rel=
8 <link rel=
9
10 <meta name=
11
12 <script>
```




Como decidir **entre**
desenvolver do zero
ou adotar uma
solução existente?

Introdução

Quando a empresa precisa de um novo sistema, seja para melhorar processos, escalar operações ou inovar, surge uma dúvida clássica:

“Desenvolver um software sob medida ou comprar uma solução pronta?”

Essa escolha, conhecida como **Build vs Buy**, impacta diretamente no custo, tempo, controle e escalabilidade do negócio.

Este guia foi criado para ajudar você a tomar essa decisão com mais segurança, trazendo uma comparação prática entre os dois caminhos.

Build vs Buy: comparativo direto

Critério	Build (Desenvolver)	Buy (Comprar pronto)
Personalização	Alta – 100% sob medida	Limitada – depende do fornecedor
Velocidade de implantação	Baixa – desenvolvimento do zero	Alta – solução pronta para uso
Custo inicial	Alto	Mais acessível (licença ou assinatura)
Custo de longo prazo	Controlável, mas exige manutenção	Assinatura contínua e dependência do fornecedor
Escalabilidade	Flexível, alinhada ao crescimento	Limitada às evoluções do fornecedor
Controle e segurança	Total	Parcial, conforme regras do fornecedor
Equipe necessária	TI interna ou parceiro de desenvolvimento	Suporte do fornecedor

Quando optar por software próprio (Build)?



Seus processos são muito específicos ou complexos;



Você busca diferenciação ou vantagem competitiva;



Precisa de alto nível de integração com sistemas internos;



Tem equipe técnica disponível ou parceiro confiável;



Está disposto a investir tempo e orçamento para algo sob medida.

Quando optar por software pronto (Buy)?



Precisa de uma solução rápida e funcional;



Os processos são padronizados (ex: RH, CRM, Financeiro);



O orçamento é limitado;



Não tem equipe de desenvolvimento interna;



Quer contar com suporte e atualizações do fornecedor.



Dica final: **considere um modelo híbrido**

Muitas empresas estão adotando um terceiro caminho:

Comprar uma base pronta e customizar com parceiros técnicos ou contratar **Squad as a Service** com times dedicados para desenvolver apenas o que o negócio realmente precisa.

**Quer ajuda para
decidir com mais
segurança?**





**Converse com nossos
especialistas** e receba um
diagnóstico gratuito sobre o
que faz mais sentido para sua
empresa no momento

